

Die The Grounds Real Estate Development AG, realisiert wohnwirtschaftliche Projekte in deutschen Metropolregionen. Darüber hinaus hält die The Grounds-Gruppe ein stetig wachsendes Wohnungsportfolio im Anlagevermögen. Die The Grounds Real Estate Development AG ist an der Börse Düsseldorf notiert und hat ihren Sitz in Berlin.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung unseres Teams in Vollzeit einen

Immobilien-Verkaufsberater(in) (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Verkauf von Eigentumswohnungen und Einfamilienhäusern (Bestand und Neubau)
- Organisation von Besichtigungen und Unterstützung der Käufer bei der Finanzierung

Dein Profil:

- Berufserfahrung im Verkauf - idealerweise in der Immobilienbranche
- Sicherer Umgang mit gängigen Office-Programmen (z. B. MS Office)
- Hohes Engagement, Flexibilität und Organisationstalent
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Erste Erfahrungen mit dem CRM Propstack sind von Vorteil
- Hohe Kommunikationsfähigkeit in deutscher und englischer Sprache

Unser Angebot:

- Wir bieten Dir einen attraktiven, modernen Arbeitsplatz im Herzen Berlins
- Die Möglichkeit, in einem innovativen und dynamisch wachsenden Unternehmen einen Beitrag zum Unternehmenserfolg zu leisten
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem erfahrenen und ambitionierten Team sowie kurze Entscheidungswege
- 30 Tage Urlaub plus 24.12 / 31.12 frei

Du bist der Meinung, dass dieser Job genau zu Dir passt? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung!

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins an folgende E-Mailadresse:
hr@tgd.ag.