

Die The Grounds Real Estate Development AG, realisiert wohnwirtschaftliche Projekte in deutschen Metropolregionen. Darüber hinaus hält die The Grounds-Gruppe ein stetig wachsendes Wohnungsportfolio im Anlagevermögen. Die The Grounds Real Estate Development AG ist an der Börse Düsseldorf notiert und hat ihren Sitz in Berlin.

Wir suchen zum 01.01.2027 Verstärkung in unserem Sales-Team in Vollzeit als

Immobilienmakler / Immobilienmaklerin (m/w/d)
Standort Leipzig

Deine Aufgaben

- Du begleitest den gesamten Vermittlungsprozess, von der Objektakquise bis zum Notartermin
- Du übernimmst die Vermarktung und den Verkauf von Eigentumswohnungen und Einfamilienhäusern im Bestand und Neubau
- Du führst Besichtigungen durch und betreust Interessenten professionell während des gesamten Kaufprozesses
- Bei Immobilieneinwertungen und Kaufpreisverhandlungen setzt du deine Marktkennntnis und dein Verhandlungsgeschick gezielt ein
- Du baust bestehende Kundenbeziehungen aus und entwickelst unser Netzwerk am Standort Leipzig kontinuierlich weiter
- Du unterstützt Käufer bei Finanzierungsfragen und koordinierst die relevanten Ansprechpartner
- Objekt- und Interessentendaten pflegst du zuverlässig in Propstack

Deine Kenntnisse

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium im Bereich Immobilienwirtschaft oder verfügst über eine vergleichbare Qualifikation
- Du bringst mehrjährige Erfahrung in der Immobilienvermittlung sowie fundierte Kenntnisse des regionalen Immobilienmarktes mit
- Du verfügst über gute Kenntnisse in der Immobilienbewertung und kannst marktgerechte Kaufpreise sicher einschätzen.
- Du bist mit den rechtlichen Grundlagen der Immobilienvermittlung sowie den Abläufen von der Objektakquise bis zum notariellen Kaufvertrag vertraut.
- Du hast Erfahrung in der eigenständigen Objektakquise, Kundenberatung und Führung von Kaufpreisverhandlungen
- Du überzeugst durch Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten
- Du arbeitest eigenverantwortlich, bist vertriebsorientiert und hast den Anspruch, deine Ziele nicht nur zu erreichen, sondern zu übertreffen.

Unser Angebot

- Einen modernen Arbeitsplatz an unserem Standort in Leipzig
- Eine unbefristete Festanstellung Aufgabenfeld innerhalb eines wachsenden Wohnungsunternehmens
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit kurzen Entscheidungswegen
- Viel Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, unseren Standort und unser Netzwerk in Leipzig aktiv mitzuentwickeln
- Ein erfahrenes und engagiertes Team, das dich bei deiner Arbeit unterstützt
- Eine strukturierte Einarbeitung und kurze Abstimmungswege
- 30 Tage Urlaub sowie den 24.12. und 31.12. zusätzlich frei
- Urban-Sports-Club-Mitgliedschaft
- Option auf Homeoffice

Du hast Freude am Immobilienvertrieb, möchtest Verantwortung übernehmen und suchst eine Position, in der du deinen eigenen Erfolg aktiv mitgestalten kannst? Für unser Team in Leipzig suchen wir Verstärkung, in Festanstellung als auch auf selbstständiger Basis möglich. Welches Modell zu dir passt, besprechen wir gerne persönlich. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.

Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Arbeitszeugnis) als PDF mit Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins an folgende E-Mailadresse: hr@tgd.ag.